



 **notebooksbilliger.de**

B2B Key Account Manager (m/w) - Ausland

ZEIGE UNS DEIN ERFOLGSGESICHT!

**Für unseren Standort Potsdam suchen wir ab sofort
B2B Key Account Manager (m/w) - Ausland.**

Seit Arnd von Wedemeyer und Sascha Crocoll notebooksbilliger.de 2002 gründeten, ist viel passiert. Unsere Notebooks sind weiterhin billiger aber inzwischen auch unsere PCs und Smartphones, unsere TVs, Beamer, Waschmaschinen und vieles mehr. Für über 3 Millionen Besucher im Monat sind wir die erste Wahl auf der Suche nach den neuesten Trends und den besten Deals. Wir konnten uns in einem dynamischen, konkurrenzstarken Umfeld fest etablieren und sorgen mit unserem großartigen Team an acht Standorten in Deutschland jeden Tag für ein einmaliges Einkaufserlebnis und die optimale Verzahnung von eCommerce, Systemhaus und stationärem Einzelhandel. Nicht zuletzt der erste Platz beim Online-Handels-Award 2015 im Bereich Computer & CE bestätigt uns auf unserem Weg.

Sie teilen unsere Leidenschaft für die Welt der Elektronik und möchten Teil dieses motivierten Teams sein? Dann bewerben Sie sich jetzt und schreiben Sie mit an unserer Erfolgsgeschichte.

Ihre Herausforderung:

- **Ziel:** Auf- und Ausbau von Geschäftskundenbeziehungen im Bereich Großhandel des europäischen Auslandes
- **Aufgabe:** Kundengewinnung, -betreuung und -beratung
- **Arbeitsumfeld:** abwechslungsreiche Tätigkeiten und starker Teamzusammenhalt
- **Leistungsorientierte Vergütung:** profitieren Sie von Ihrem eigenen Erfolg
- **Perspektiven:** Entwicklungsmöglichkeiten in einem Wachstumsunternehmen

Unsere Erwartungen:

- **Berufserfahrung:** kaufmännische Ausbildung und Vertriebserfahrung
- **Sprachtalent:** Sie beherrschen nicht nur Englisch sondern auch eine zweite Fremdsprache in Wort und Schrift
- **Leidenschaft:** Vertrieb liegt Ihnen im Blut
- **Motivation:** Erfolg treibt Sie an
- **Tatendrang:** Sie hinterlassen Spuren statt Staub
- **Kundenorientierung:** durch Fingerspitzengefühl und Kompetenz

Bewirb Dich jetzt online!

Hat etwas nicht geklappt? Dann sende uns Deine vollständige Bewerbung (inkl. Angabe Deiner frühestmöglichen Verfügbarkeit und Deiner Gehaltsvorstellung) via Mail an bewerbung@notebooksbilliger.de

HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT?

[Jetzt Online bewerben >](#)