

Die VR-NetWorld GmbH ist der zentrale Internetdienstleister der Genossenschaftlichen FinanzGruppe Volksbanken Raiffeisenbanken. Sie bündelt die Internetaktivitäten der Banken und der angeschlossenen Finanzdienstleister. Volksbanken Raiffeisenbanken stellt sie mit der webBank+ eine vollständige Internetlösung und Content für einen professionellen Webauftritt zur Verfügung. Darüber hinaus betreibt die VR-NetWorld GmbH mit vr.de das zentrale Markenportal der Genossenschaftlichen FinanzGruppe. Weitere Internetdienstleistungen wie Online-Marketing und Social Media komplettieren das Angebot.

Zur Verstärkung unserer Abteilung Beratung und Vertrieb suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen/eine

Berater/in

Ihre Aufgaben:

- Sie betreuen und beraten unsere Kunden in der strategischen Ausrichtung ihrer medialen Vertriebskanäle. Dies beinhaltet auch die Identifizierung und Erschließung neuer Potenziale in Zusammenarbeit mit unserem Projekt- und Produktmanagement.
- Sie platzieren aktiv Beratungsangebote und weitere Unterstützungsleistungen bei unseren bestehenden und potenziellen Kunden.
- Sie betreiben Kontaktpflege zu wichtigen Institutionen und repräsentieren unser Haus auf Veranstaltungen sowie Messen der Genossenschaftlichen FinanzGruppe Volksbanken Raiffeisenbanken.

Ihr Profil:

- Sie vermitteln Ihre Ideen und Ansichten verständlich und verbindlich – dabei sind Sie im Dialog ebenso überzeugend wie bei Auftritten vor Vorständen und größeren Gruppen.
- Sie diskutieren fachlich versiert, verhandlungsstark und auf Augenhöhe mit Fach- und Führungskräften, Vorständen, Kollegen und externen Partnern und tragen so dazu bei, dass aus Konzepten und Ideen Realität wird.
- Sie interessieren sich für die Mitarbeit in einem zukunftsweisenden Bereich in der genossenschaftlichen Bankenorganisation und sind mit den dezentralen Strukturen der Finanzgruppe vertraut. Sie bieten eine hohe Internet- und „Neue Medien“-Affinität und Erfahrung in der Durchführung von Projekten in diesem Umfeld.
- Sie haben bereits fundierte Erfahrung im Online-Umfeld des Finanzdienstleistungsbereiches sowie ein ausgeprägtes Organisationstalent und hohes Qualitätsbewusstsein.
- Sie haben ein Hochschulstudium oder eine vergleichbare berufliche Ausbildung erfolgreich absolviert, umfangreiche Praxiserfahrung im Projektmanagement sowie in der Entwicklung und Umsetzung strategischer und vertrieblicher Konzepte – idealerweise aus dem Umfeld Unternehmensberatung/Consulting und/oder eines Finanzdienstleisters. Außerdem zeichnen Sie eine wirtschaftliche Denkweise und ein überzeugender Auftritt aus.
- Sie haben einen fundierten bankfachlichen Hintergrund und gute Branchenkenntnisse – sowohl im Internet- als auch im Finanzdienstleistungsbereich – und zeigen hohes Engagement und Eigeninitiative.
- Sie zeichnen sich durch eine hohe Dienstleistungsorientierung sowie analytisches und strategisches Denkvermögen aus und haben Erfahrung bei der Moderation von Kundenworkshops.
- Sie haben Spaß am strukturierten Arbeiten, finden dabei aber auch pragmatische und kreative Lösungen für unsere Kunden.
- Sie passen in ein Team mit flachen Hierarchien und außergewöhnlicher Kundenorientierung.
- Sie haben eine ausgeprägte Fähigkeit zur Selbstorganisation und bringen die für diese Position erforderliche Reisebereitschaft mit.

- Ihre technikaffine Grundhaltung und solide Erfahrung in den gängigen Office-Anwendungen setzen wir selbstverständlich voraus.

Wir bieten:

- eine vielseitige Tätigkeit in einem attraktiven und herausfordernden Umfeld,
- Freiraum zum konzeptionellen Arbeiten und Entwickeln eigener Ideen,
- eine unbefristete Festanstellung und gute Verdienstmöglichkeiten.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen per E-Mail mit dem Stichwort „Bewerbung Berater/in“ an: bewerbung@vr-networld.de

VR-NetWorld GmbH
Personalabteilung
Graurheindorfer Straße 149a
53117 Bonn